



BLRT Grupp

MÜÜGIJUHT

Peamised tööülesanded:

- 🔪 Heade suhete arendamine ja hoidmine potentsiaalsete ja olemasolevate klientidega
- 🔪 Aktiivse müügistrateegia väljatöötamine
- 🔪 Müügieelarve ja kasumimarginali eesmärkide saavutamine
- 🔪 Kliendi vajaduste välja selgitamine ja müügiprotsessist aktiivne osavõtt
- 🔪 Päringute, pakkumiste, tellimuste ja esile kerkivate probleemide kiire ja nõuetekohase käsitlemise tagamine
- 🔪 Paindlikkus ja valmisolek töölahtetuseks kliendiga regulaarse kontakti tagamiseks

Omalt poolt pakume

- 🔪 Konkurentsivõimelist palka ning töötulemustest ja müügieesmärkide saavutamisest sõltuvat motivatsioonisüsteemi
- 🔪 Soodustusi vastavalt Töötajate tunnustamise poliitikale
- 🔪 Kaugtöö võimalust
- 🔪 Sõbralikku meeskonda ja firmaüritusi
- 🔪 Erinevaid töötubasid ja seminare, mis aitavad kaasa oskuste arendamisele
- 🔪 Meeskonna toetust ja tunnustust

What do we expect from You:

- 🔪 Teadmisi laeva-/merendusosalases masinaehituses või sarnaseid eelneval töökogemusel põhinevaid teadmisi **VÕI**
- 🔪 Eelnev töökogemus laeva tehnilises juhtimises, klassifikatsioonis või laeva suurte süsteemide juhtimises **VÕI**
- 🔪 Merendust, teenindust, jõuseadmeid ja/või remonti puudutava tehnilise oskusteabe tundmine **VÕI**
- 🔪 Eelnev laevaremondi või laevaehituse alane töökogemus müügispetsialistina
- 🔪 Eelnev töökogemus kommerts-/äriarenduses ja/või müügikogemus meretööstuses
- 🔪 Valdab vabalt inglise keelt. Eelisena mistahes muu keele - skandinaavia, hollandi, saksa, kreeka, türgi jne tundmine
- 🔪 Hea äritaju ja tööstusvaldkonna hea tundmine; Hea suhtlemis- ja läbirääkimiste pidamise oskus tuleb kasuks
- 🔪 CRM-iga töötamise kogemus ja oskus igapäevaselt infot salvestada tuleb kasuks.

Osale konkursil ja liitu meie laevaremondi meeskonnaga!

Kandideerimiseks saada oma CV märgusõnaga "Müügijuht" aadressile bry@blrt.ee